

RÊVES DE SENIORS : il n'y a pas d'âge pour les réaliser !



On a le droit de rêver à tout âge. Si vous avez plus de 60 ans, l'opération Rêves de seniors vous propose de réaliser le vôtre et de vivre un moment d'exception.

« Je me suis retrouvée dans le vide sans avoir aucune appréhension », témoigne Maité qui a sauté en parachute au-dessus du bassin d'Arcachon. Passionné d'astronomie, Jean-Pierre a rencontré le spationaute Thomas Pesquet et n'en revient toujours pas : « ce n'est pas tous les jours qu'on peut serrer la main d'un brillant astronaute français ! » Anne est montée en haut d'une grue de chantier... « J'ai découvert un univers technique exaltant, j'aurais aimé être grutière », avoue la retraitée.

Maité, Anne et Jean-Pierre ont pu réaliser leur rêve grâce à l'opération « Rêves de seniors », lancée par Silver Alliance qui associe une trentaine d'entreprises proposant des services pour le bien vivre à domicile. Cette initiative s'adresse aux seniors de plus de 60 ans, sans limite d'âge supérieur. Son objectif est de changer le regard que porte la société sur le vieillissement en montrant que le besoin de réalisation et le dépassement de soi sont des choses normales, même lorsqu'on avance en âge.

Un moteur de bien-être

« Ce n'est pas parce qu'on a déjà par-

couru une bonne partie de sa vie qu'on n'a plus le droit de rêver. Au contraire ! », affirme Benjamin Zimmer, à l'origine du projet. « Le rêve est un moteur psychologique extrêmement puissant qui peut impacter positivement notre état de santé, explique la psychologue Véronique Cayado. Vivre une aventure qui nous tient tant à cœur, c'est continuer à espérer, à être dans le désir, dans l'affirmation et la réalisation de soi. Or, une image de soi valorisante, comme la confiance en ses propres ressources, influe sur pratiquement tout ce que nous faisons, pensons, ressentons. Cela agit sur le bien-être ».

Gratuite, l'opération Rêves de seniors s'applique à quatre catégories de rêves : une activité sportive, une activité culturelle, une rencontre avec une célébrité ou un projet entrepreneurial. Pour y participer, il suffit de tenter sa chance en remplissant le bulletin de participation en ligne*. Un comité de sélection, composé de quatre femmes et quatre hommes de 57 à 101 ans, se réunit chaque trimestre afin de présélectionner les rêves qui pourront être réalisés.

*www.revesdeseniors.fr

APEI-Actualités



Mieux vivre votre retraite : Le viager, y avez vous pensé ?

Franck CESARI, vous êtes expert viager agréé depuis plus de 10 ans, dites nous à qui s'adresse le viager ?

Le viager s'adresse à la population senior qui souhaite répondre à un certain nombre d'objectifs :

Rester habiter chez soi, percevoir un complément de revenu, protéger son conjoint, aider ses enfants et ses petits-enfants, prévoir le financement de la maison de retraite. Organiser sa succession de son vivant.



et fortement défiscalisés.

Quelle réponse apportez-vous à cette demande de plus en plus importante ?

La vente en viager est un mécanisme simple mais cependant complexe juridiquement. Avant tout, pour toute vente en viager, vous devez être accompagnés par un professionnel qui vous apporte l'expertise nécessaire à la pleine réussite de votre projet. C'est cet accompagnement que je propose à tous mes clients depuis

Ce marché est-t-il en fort développement ?

Effectivement un nombre de plus en plus important de seniors nous sollicitent pour opter sur la vente en viager. Et notamment de plus en plus de couples recomposés souhaitant se protéger mutuellement et organiser leur succession de leur vivant. Cependant la problématique la plus fréquente est liée au faible niveau des retraites, et la nécessité d'obtenir des compléments de revenus sécurisés

plus de 10 ans, et plus de 200 projets concrétisés. Je suis à la disposition et à l'écoute pour toute personne désireuse d'obtenir une étude personnalisée.

Ce fort développement du marché du viager m'a incité avec 2 autres associés à fonder le réseau national Viag2e pour former et accompagner des experts viager sur tout le territoire avec 2 maîtres mot Expertise et Ethique, et la même exigence d'intégrité et de déontologie.



Transformez votre bien immobilier en source de revenus pérennes et sécurisées.



Pour une étude personnalisée, sans engagement, contactez Franck Césari, votre expert viager

06 51 14 27 40 ou 0 811 30 10 88

www.alternativeviager.fr